

“atmira eleva sus beneficios durante todo el año fiscal 2010 y supera sus expectativas de crecimiento en cifra de negocio”

El 2010 ha impulsado la cifra de negocio de atmira, gracias al crecimiento sostenido de todas y cada una de las divisiones de negocio, a la capacidad de adaptación de forma rápida y eficaz del modelo de negocio a la nueva situación del entorno financiero y al incremento exponencial de los colaboradores especializados en determinadas áreas de negocio de una entidad en sus centros de excelencia.

- El margen de operación de la compañía creció un 1,65 por ciento hasta alcanzar los 6,80 por ciento.
- La facturación total se elevó un 32,1 por ciento llegando a superar los 17 millones de euros.
- El crecimiento de ingresos y beneficios ha sido impulsado principalmente por las actividades llevadas a cabo en sus centros de excelencia y en el área M&A de proyectos de integración.
- Tras estos resultados, la previsión de beneficios que se ha planificado para el año fiscal 2011 es de aumento moderado.

Madrid, 14 de enero de 2011

atmira, registró un fuerte crecimiento consolidado en todas sus divisiones de negocio a lo largo del 2010. La facturación total se incrementó un 32,1% respecto al año anterior hasta alcanzar 17,17 millones de euros (2009: 12,99 millones de euros).

En particular, la división de negocio de servicios, ha sido la unidad que generó los mayores ingresos respecto al año anterior, tras el éxito en el diseño de Lending Management Services como modelo de servicios avanzados especializado en entidades financieras, sobre todo en la división de factoría de software, que a través del crecimiento de dos de sus tres centros de excelencia. Del mismo modo, el área de proyectos de integración M&A, ha propiciado otro importante vector de crecimiento con la participación de atmira en 9 de los procesos de reorganización de entidades financieras, generando sin duda un gran impacto en el gran crecimiento de los ingresos y en el incremento de los colaboradores.

Las ganancias operativas del grupo y el beneficio neto alcanzaron niveles récord, retomando tasas de crecimiento de un dígito. Este incremento es el resultado de la mejora en la utilización de capacidades de consultoría especializada en la prevención seguimiento del riesgo y la recuperación de la deuda, así como de auditoría interna, las sinergias conseguidas con las entidades a través de Lending Management Services como modelo de servicio innovador basado en la gestión del conocimiento, la deslocalización y la industrialización, así como el desarrollo evolutivo de determinadas soluciones software especializadas, como es el caso de SIREC y SEGAR, y como no, la alta especialización en Servidor Financiero convirtiéndose en la organización que cuenta con el mayor número de consultores especialistas (170) en este entorno.

atmira espera, por todo ello, que sus ganancias continúen esta tendencia en el año 2011. Aunque sus expectativas de crecimiento son más moderadas, eleva su previsión de crecimiento para el año fiscal 2011, teniendo como objetivo alcanzar un crecimiento de entre un 10 y un 12 por ciento respecto a 2010 en cifra de negocio, situándose alrededor de los 20 M€.



Crecimiento en todas las divisiones de negocio

Los resultados consolidados del 2010 confirman de nuevo la efectividad de la estrategia de crecimiento y del modelo de negocio de atmira. La contribución de sus centros de excelencia que engloban las actividades de industrialización de software, así como su área dedicada a las M&A, han contribuido hasta alcanzar los 6,2 millones de euros de cifra de negocio (2009: 2,3 millones de euros).

La actividad de consultoría especializada en la continua evolución para la mejora de la productividad de los procesos para la prevención, seguimiento del riesgo y la recuperación de la deuda, ha aumentado más de un 25 por ciento en comparación con el año anterior y ha contribuido al aumento de las ganancias.

“Hemos sabido identificar la situación financiera que vivimos como una clara oportunidad, y hemos sabido adaptar nuestro modelo de negocio a la nueva situación de una manera rápida y eficaz lo que nos ha dado una ventaja competitiva en el mercado, que se ha materializado en un crecimiento orgánico y de margen de operación superior al previsto”, señaló Joan Cardona, CEO-Socio Director de atmira.

Sobre atmira

atmira es una consultora IT orientada a ofrecer servicios de valor añadido al sector financiero. Mediante una metodología propia de trabajo y un dilatado conocimiento del negocio financiero de las cajas y los bancos, proporcionamos a las entidades soluciones especializadas y altamente competitivas de “core-banking” (servidor financiero), así como plataformas específicas en el entorno de seguimiento del riesgo crediticio y en el de recuperación de la deuda. Además, somos capaces de incrementar de forma exponencial la rentabilidad de las entidades mediante un modelo propietario y diferencial de “Lending Management Services” diseñado a medida del mercado y del cliente, que abarca modelos de sourcing de deslocalización de servicios profesionales, outsourcing de aplicaciones y factoría de software.

Cuenta con más de 20 años de experiencia en el sector financiero, tiene presencia a lo largo de todo el territorio español, cuenta con más de 30 clientes y tres centros de excelencia distribuidos a nivel nacional y está representada por más de 370 empleados.

Para información adicional contactar con:

Déborah Justel Pérez

Directora de Marketing y Comunicación

deborah.justel@atmira.com

T. +34 91 447 18 47

www.atmira.com

